



# ¿Qué está frenando tu negocio hoy?

Porque más acción no siempre es la respuesta.  
A veces lo que necesitas es ver claro primero.

**Aixa Canepa**

# Negocios en simple.

**Cuando entiendes cómo funciona tu negocio de verdad, las decisiones se vuelven menos complejas y los resultados llegan — y se quedan.**

¿Por qué negocios en simple?

Siento un amor muy fuerte por los negocios. Llegue a eso desde los dos lados: tengo 43 y más de 26 años de formación en administración de empresas — y más de 5 empresas reales lideradas y construidas desde adentro. Desde chica tuve equipos, estructuras y decisiones que tenían un alto costo si había que dar marcha atrás.

**Entiendo perfectamente la necesidad de que lo que construimos crezca.**

No solo financieramente ( los negocios se crean para obtener una rentabilidad que les permita sostenerse en el tiempo). También a nivel de satisfacer nuestras motivaciones mas profundas, sentir que *sí podemos*, que vamos sorteando obstáculos y atravesando desafíos, renovar continuamente nuestra confianza, nuestra fuerza, ***nuestra versión mas expansiva.***

Hoy acompaño a dueñas de negocios a hacer exactamente eso: entender qué está pasando, qué necesita atención primero, y moverse con foco — sin improvisar y sin esperar el momento perfecto.

Este ejercicio que creé es buen primer paso. Son preguntas para identificar en forma sencilla. dónde está el verdadero cuello de botella en tu negocio ahora mismo y algunas ideas para empezar a implementar Ya. Despues de leer esto. Otra de las cosas que me caracteriza es impulsarnos para accionar.... no podemos vivir en el mundo de las ideas.... necesitamos aplicarlas. Necesitamos probar.

Son preguntas muy simples pero para responder con honestidad. Nos frena es ser muy duras con nosotras mismas y poco amables. No necesitamos saber hacer todo. Los negocios son evolución , aprendizaje, prueba y error.

Para ahi vamo... que disfrutes del proceso de entender tu negocio y entender cómo lo estas liderando.

# Test: ¿Qué está frenando tu negocio hoy?

9 preguntas para identificar cuál de los tres momentos tiene más peso en tu negocio ahora mismo.

Respondé cada pregunta con un número del 1 al 5: 1 = casi nunca · 5 = siempre o casi siempre  
El Subtotal mas alto es tu punto de partida

## MOMENTO 1 – Hacés todo sola

1. Sentís que si parás un día, el negocio para.
2. Hay tareas que solo vos podés hacer, aunque no deberían depender de vos.
3. Sabés que necesitás ordenar cómo se hacen las cosas en tu negocio, pero no encontrás el momento para hacerlo.

**Subtotal Momento 1: \_\_\_**

## MOMENTO 2 – Esperás el momento perfecto

1. Hay algo que querés lanzar o mostrar pero le seguís dando vueltas antes de avanzar.
2. Necesitás que esté "todo listo" antes de dar el siguiente paso.
3. Sabés exactamente qué hay que hacer, pero no lo arrancaste.

**Subtotal Momento 2: \_\_\_**

## MOMENTO 3 – Descuidás lo que hoy funciona

1. Estás poniendo más energía en ideas nuevas que en lo que hoy ya genera ingresos.
2. Lo que hoy te sostiene económicamente está quedando en segundo plano.
3. No tenés claro cuánto genera cada parte de tu negocio ahora mismo.

**Subtotal Momento 3: \_\_\_**



**Aixa Canepa**

# Si tu mayor puntaje fue...



## PUNTO DE PARTIDA

### en el Momento 1:

Lo que necesitás es reorganizar la agenda. Destinar una parte de la jornada — una mañana, por ejemplo — a esta parte más estratégica. Relevar procesos y tomar decisiones: a veces es más fácil de lo que creemos. Hay procesos que pueden eliminarse, otros delegarse o simplificarse.

#### ***Pasá a la acción: ¿Cuándo podés empezar?***

- Agendalo.
- Bloqueá tu tiempo, sin distracciones.
- Mantené tu compromiso.
- Disfrutalo.

*Este tipo de tareas son las que te van a permitir volcarte a lo estratégico y que tu tiempo esté orientado a que el negocio pueda crecer.*

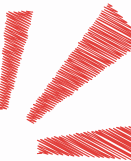


### en el Momento 2:

Crecimos creyendo que exigirnos es lo que nos va a llevar al éxito. Entonces es normal que tendamos a buscar lo perfecto, a darle vueltas y vueltas. Aceptar que lo perfecto no existe — y abrazar la idea de que se aprende en el proceso — es el primer paso. Si tenés la habilidad de equivocarte sin quedarte en el error repitiéndote conversaciones que no te favorecen, vas a salir de ahí ajustando y mejorando.

#### ***Pasá a la acción: ¿Qué nueva conversación podés tener con vos misma a partir de ahora?***

Escribí que te dirías si tu versión exigente quiere tomar el control. Tenelo a mano para usarlo.



### en el Momento 3:

A todas nos entusiasma lo nuevo. Una idea fresca tiene potencial ilimitado — todavía no tiene los problemas de lo que ya existe. Pero ir detrás de lo nuevo todo el tiempo tiene un costo: lo que hoy te sostiene empieza a quedar en segundo plano sin que te des cuenta.

#### ***Pasá a la acción: Destiná un día a la semana a lo nuevo.***

El resto, **a lo que funciona hoy**. Lo que ya venís haciendo hace tiempo, seguro tenga la forma de simplificarse y escalar. Querés desarrollar el potencial de nuevas ideas, entonces... todo lo que puedas ajustar para que funcione mejor y te consuma menos tiempo tuyo, te va ayudar a lograrlo.

# Ahora ya sabés dónde estás..

O quizá identificaste algunos frenos mas.

Los negocios siguen patrones, pero cada una tiene su propio combo de desafíos. Y eso lo interesante. Porque también en lo que somos buenas y nos sale muy natural están las palancas de crecimiento y las oportunidades.

**Tener claridad sobre lo que te frena es más de la mitad del camino.** *La mayoría de las dueñas de negocios operan sin esa información – tomando decisiones en la niebla, apostando a que más esfuerzo va a resolver lo que en realidad necesita dirección.*

Vos ya estas buscando respuestas.

**Los negocios no crecen solos,** *pero tampoco necesitan que lo hagás todo sola.* Necesitan que estés en el lugar correcto – tomando las decisiones correctas, con foco en lo que realmente mueve la aguja.

Si este ejercicio te generó preguntas, o sentís que ya es momento de poner todo sobre la mesa y armar un plan concreto, ese es exactamente el trabajo que hacemos en

**La Foto de tu Negocio.**

Una sesión. Tu negocio completo sobre la mesa. Y un plan de acción para los próximos 30 días. Te comparto una forma de acompañarte.

→ [aixa.com.ar/lafotodetunegocio](https://aixa.com.ar/lafotodetunegocio)



[hola@aixa.com.ar](mailto:hola@aixa.com.ar)

[@aixacanepa\\_mentora](https://www.instagram.com/aixacanepa_mentora)